

参加無料

# 中小企業の 課題別経営セミナー

京都信用保証協会 × 京都府中小企業診断協会

全4回開催 (各回定員60名)  
各回14:00~15:30  
【オンライン形式】京都府内事業者ならどなたでも参加可能です！



マーケティング BtoB  
3・8水  
BtoB事業の  
売上アップの秘訣  
岡原 慶高



マーケティング BtoC  
3・15水  
お客様が自然に増える  
しくみ総チェック！  
賀長 哲也



広報  
プレスリリース  
3・17金  
すぐに見えるプレスリリース  
の基本と書き方  
立藤 慶子



情報発信 SNS  
3・20月  
SNSごとの特性を  
生かした情報発信  
高橋 好美

参加  
申込みは  
コチラ



課題に合わせてセミナーを選択可能！もちろん4回参加もOK！  
専用の申込フォームのみにて受付（申込期限は各セミナー開催日の2日前まで）  
<https://www.shindan-kyoto.com/seminar/202303/>

京都信用保証協会 専門家派遣事業「京都バリューアップサポート」

無料の経営  
支援サービス

「セミナーの日程が合わない」や「個別課題を専門家に相談したい」という方には、  
無料で専門家派遣の申込みをすることができます。 [詳しくはコチラ →](#)

<https://kyosinpo.or.jp/event/open.php#event20221220>

本サービスは京都信用保証協会の保証利用中の方のみご利用いただけます。



# 中小企業の課題別経営セミナー

## 4回のセミナー概要（すべてにご参加いただけます！）

<p><b>経営課題：マーケティング(BtoB)</b> <b>「BtoB事業の売上アップの秘訣」</b></p> <p>人材不足・情報過多・ITツールの進歩など、事業対事業のビジネスは大きく変化しています。既存顧客への営業活動や新規顧客開拓を効果的かつ効率的に行う秘訣について、BtoBマーケティングの基本とともにお伝えします。</p>	 <p>中小企業診断士 岡原慶高氏</p>	令和5年 3月8日(水) 14:00~15:30
<p><b>経営課題：マーケティング(BtoC)</b> <b>「お客様が自然に増えるしくみ総チェック！」</b></p> <p>コロナ禍を収束する中で、これから実店舗型の飛躍が期待されます！お客様が売り込まずとも自然に増えるしくみをつくることで、売りたいものがどんどん売れる、そんなお店づくりのポイントをお伝えします。</p>	 <p>中小企業診断士 賀長哲也氏</p>	令和5年 3月15日(水) 14:00~15:30
<p><b>経営課題：広報</b> <b>「すぐに使えるプレスリリースの基本と書き方」</b></p> <p>SNSや自社メディアを使った広報が「自薦」なら、プレスリリースは「他薦」を目指す広報です。メディアが報道したいと思うプレスリリースのネタの作り方・書き方・送り方を、中小企業のメディア発信を数多く支援してきた専門家が具体的にお伝えします。</p>	 <p>中小企業診断士 立藤慶子氏</p>	令和5年 3月17日(金) 14:00~15:30
<p><b>経営課題：情報発信</b> <b>「SNSごとの特性を生かした情報発信」</b></p> <p>「いざ情報発信をするためにSNSを活用したいと思っても、どこから始めていいのかわからない。」そんな方に向けて、各種SNSの特徴や活用について具体的な事例を交えながら紹介し、すぐに導入できる実践的な内容をお伝えします。</p>	 <p>中小企業診断士 高橋好美氏</p>	令和5年 3月20日(月) 14:00~15:30

## オンラインセミナー受講の流れ



- 受講にはZoomのアプリケーション(無料)のインストールが必要です。通信費用はお客様のご負担となりますのであらかじめご了承ください。
- 詳しくは、①セミナー参加お申込みされた際に自動で届く受信メールと、②URLとパスワードが届くメールにてご確認ください。

主催 京都信用保証協会

運営協力  
お問合せ

一般社団法人京都府中小企業診断協会

電話 075・353・5381

600-8009 京都市下京区四条通室町東入函谷鉾町78番地 京都経済センター403号  
10:00~16:00 土・日・祝日を除く