

令和6年度 第12回 京都プロコンカレッジ

ご案内



令和6年6月5日

(一社)京都府中小企業診断協会

■ 京都プロコンカレッジ開校にあたり

新型コロナの影響が小さくなる一方、海外情勢や原価高の影響などで、まだまだ中小企業・小規模事業者の経営環境は厳しいものがあります。このような状況の中、我々中小企業診断士は、企業診断及び企業コンサルティングの能力を向上させ、中小企業の経営の維持・発展に貢献しなければなりません。

そこで、一般社団法人京都府中小企業診断協会では、中小企業診断士の能力向上を図るため、またプロとして通用する診断士を育成する為、昨年度に引き続き、「京都プロコンカレッジ」を開催する事になりました。

本プロコンカレッジは、プロコンに必要な知識やノウハウはもちろんの事、具体的な案件獲得手法を学べると共に、実際に販路開拓などのコンサルティングも経験することができます。この機会に、ぜひ自身の診断士能力向上に取り組んでください。



京都プロコンカレッジ
塾長 坂田岳史

■ 京都プロコンカレッジのコンセプトと受講資格・対象者

1. 京都プロコンカレッジの受講資格

- ① 京都府中小企業診断協会 会員
- ② 上記①以外の中小企業診断士
- ③ 中小企業診断士、2次試験合格者。



2. 京都プロコンカレッジの対象者

- ① 独立診断士として開業後、概ね3年以内の方。
- ② 近い将来、独立(プロコン)を考えている方。
- ③ 企業内診断士で、自身のスキルアップをしたい方。

3. プロコンカレッジのコンセプト

5年後に、1000万円以上稼げるプロコンになる為の、行動指針、知識、ノウハウを習得し、プロコンとしての経験を積む場を提供する。

■ 京都プロコンカレッジの全体スケジュール

No.	項目	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
1	講義コマ	 コンサル知識・プレゼン等								
2	実務コマ			 企業訪問によるコンサルティング						発表会

1. 講義コマ 7月27日(土)～9月7日(土)

集合研修による、知識・ノウハウの修得

2. 実務コマ 9月下旬(或いは10初旬)～来年2月末

数人のチームに分かれ、企業訪問し経営課題解決に向けた、コンサルティングを行う。各チームには、それぞれ指導員が付き、コンサルティングを指導する。企業訪問は、大よそ月1回で、トータルで4回～5回訪問する。

訪問日時は、予め決まっているのではなく、受講生と企業とで都度調整してきめる。訪問日が平日か土曜日かは、現段階で決まっていないが、極力、平日コースと土曜コースを創設する予定。

3. 発表会 3月中旬頃

実務コマの内容や成果を発表する。

カリキュラム概要(講義コマのみ)

※詳細カリキュラムは、[こちら](#)

1日目：基礎編：プロコンの行動指針と販路開拓								
コマ	時間		スポット	テーマ	概要	講師	備考	
【1回目】 令和06年 7月27日 (土)	1	13:00	13:15		開校式	プロコンカレッジ全体説明、受講生自己紹介、講師紹介等	坂田	
	2	13:15	14:45		プロコンサルの基礎と仕事	プロコンとは何か、プロコンに必要な知識能力と習得法、プロコンの仕事等。	坂田	プロコンに必要な知識等を知る。
	3	14:50	15:50		先輩プロコンに学ぶ	昨年プロコンカレッジ受講生の声を聴き、自身のプロコン活動の活かす。	西河	先輩プロコンの事例を知る
	4	16:00	17:30		プロコンの営業手法 プロコン商品開発①	コンサルの営業手法、自身のバックボーン等を活かしたコンサル商品開発法、実際に商品に応じたコンサル企画やセミナー企画の作成。	坂田	自身の強みを知り、商品として設定する。自身の販路開拓法。
2日目：基礎編：プロコンの診断&コンサル手法の修得①								
【2回目】 令和06年 8月3日 (土)	5	13:00	15:00	○	財務会計とコンサルの関連	計画作成及び機能コンサルを行う際に知っておくべき、会計や財務の知識、ノウハウ等	小松崎	コンサルに必要な財務会計知識
	6	15:10	17:10	○	マーケティングコンサル手法	小売・サービス業における商品・サービスの売り方等、マーケティングコンサル手法等	神戸	売る為のコンサルの基礎と実際
3日目：基礎編：プロコンの診断&コンサル手法の修得②&独立開業準備								
【3回目】 令和06年 8月10日 (土)	7	13:00	15:00	○	人材育成・組織活性化コンサル手法	人材育成・活用による組織活性化における、コンサル手法など	藤村	人を活用し組織化を図る
	8	15:10	17:10	○	計画作成コンサル法	経営革新計画や補助金申請書、企業の事業計画書など事業計画作成の内容やポイント等	岡原	計画作成コンサルの基礎と実際
	9	17:15	18:35		独立開業の手続きと留意点	独立開業する時の形態(個人事業、会社)、税金、その他手続き等について	小松崎	独立開業に必要な基礎知識
4日目：基礎編：プロコンとしての案件獲得法・AI活用法								
【4回目】 令和06年 8月31日 (土)	10	13:30	15:00		行政施策からの獲得法	行政が実施する中小企業支援策を知り、支援策から案件を獲得する手法	松井	公的支援機関の使い方、補助金等の活用法を知る
	11	15:10	16:40		補助金からの案件獲得	もの補助、小規模など中小企業が使える補助金のコンサルや、補助金からの案件獲得等	森井	補助金の内容と支援法を知る
	12	17:00	18:30	○	AIによるコンサルティング	ChatGPTを活用した戦略策定、マーケティング分析、楽天APIを活用した競合分析等	坂田	コンサルにAIを活用する方法
4日目：応用編：プレゼン技法の修得とコンサル疑似体験								
【5回目】 令和06年 9月7日 (土)	13	13:00	15:00		プレゼン技法(話し方)	プロコンに必須のプレゼン技法の中でも、特に伝える力に重点を置いた話し方や、高い満足度が獲得できるセミナー講師になるためのセミナー技法など	岡原	セミナー、研修、自身のプレゼンに必要な話し方
	14				演習(ミニセミナー)	自身のセミナー企画に基づき、受講性がミニセミナーを行う	坂田、岡原	受講生による疑似セミナー
	15	15:10	17:10		コンサルティング・ロールプレイ	講義コマでの内容を基に、事例企業を用いたコンサルティングロールプレイング。	坂田	コンサルの疑似体験

■ 講座情報

1. コース内容と受講料

単位:円 全て税別

No.	コース	内容	会員	非会員
1	Aコース	講義コマ全て+実務コマを受講	120,000	180,000
2	Bコース	講義コマのみ全て受講	80,000	120,000
3	スポット受講	1講義コマ単位で受講	12,000	15,000

- ・会員:京都府中小企業診断協会の会員
- ・非会員:上記以外
- ・お申込み頂いた後に、事務局から請求書をお送りします。開校日までにお支払ください。
- ・スポット受講は、カリキュラム概要で「スポット」に○が付いている講義コマに限る。

2. 定員

Aコース定員:10名、Bコース・スポット受講は定員なし。

3. 受講場所

講義コマ:京都府中小企業診断協会(受講生が7名を超えた場合は、京都経済センター会議室に変更)

実務コマ:コンサル企業先

4. 欠席者の対応

お申し込み後、都合で欠席した方は、録画した講義を後日、期日を決めて配信して受講できます。

あくまで欠席者の救済措置であり、ビデオ受講だけの申込は受けません。

■講師紹介

■坂田 岳史

京都府中小企業診断協会 会長 有限会社ダイコンサルテイング 代表取締役

中小企業診断士・ITストラテジスト・ITコーディネータ、兵庫県立大学大学院 客員教授 経営情報システム担当

平成11年診断士登録後、ITを活用した経営改革・業務改革コンサルテイングに従事。指導先がIT経営力大賞で最優秀賞を獲得するなど、IT経営の指導力は全国でも屈指。また、年間50回以上、IT経営関連の講演会、セミナー等を実施するなど、精力的にIT経営コンサルテイング展開している。

■岡原 慶高

京都府中小企業診断協会 副会長 アクセルコンサルテイング株式会社 代表取締役

中小企業診断士・ハーマンモデル認定ファシリテーター

平成15年診断士登録後、事業再生・収益改善コンサルテイングに従事。財務やマーケティング等のセミナーや研修も年20件以上実施し、分かりやすい講義は参加者から高い評価を得ている。

■神戸 壮太

京都府中小企業診断協会 常任理事 神戸壮太中小企業診断士事務所 代表

中小企業診断士 1級販売士、京都プロコンカレッジ1期生

大手ゲーム企業の施設部門にて10年以上事業戦略・店舗運営・企画開発・人材教育などに従事。小売・飲食・サービス業を中心にした「店舗」のコンサルテイングでは現場を重視し、顧客視点と企業の強み双方からのアプローチでの戦略面・戦術面での支援を行う。

■ 講師紹介

■ 藤村 正弘

京都府中小企業診断協会 常任理事 藤村マネージメントサポート代表

中小企業診断士・社会保険労務士・1級ファイナンシャル・プランニング技能士、京都プロコンカレッジ2期生

上場企業在籍通算36年間で培われた実務経験と、中小企業診断士・社会保険労務士としての幅広い知見をあわせて、中堅・中小企業の継続と発展をフルサポー！。「ヒト」と「お金」の活かし方で企業は変わる！をモットーに主に経理財務・人事労務分野の指導・支援をしている。

■ 松井 宏次

京都府中小企業診断協会 常任理事 ソフトプラウ代表

中小企業診断士・ITコーディネータ・1級カラーコーディネーター

平成2年診断士登録。画像情報機器メーカーでの長年の経験を積んだ後に独立。現在、農林水産業の公的なビジネス支援に携わりつつ、1次から2次、3次産業まで、産業の枠をこえた新たな事業展開を広く支援している。

■ 小松崎 哲史

京都府中小企業診断協会 会員 管理会計のこまつざき事務所所長

中小企業診断士・税理士・1級ファイナンシャル・プランニング技能士、京都プロコンカレッジ1期生

開業準備のため受講した京都プロコンカレッジで講師陣に鍛えられ、プロコンのノウハウと魂を得る。平成26年診断士登録後、41歳で独立。現在は、中小企業診断士2次試験の受験指導や「FPテキスト5 タックスプランニング」の改訂、会計・税務の顧問等の活動を行っている。

■ 講師紹介

■ 森井義英

京都府中小企業診断協会 会員 株式会社 NKKソリューションズ 代表取締役

中小企業診断士 プロコンカレッジ5期生、全国チェーンの学習塾の責任者としてヒト・モノ・カネの管理を一手に担う。その後大手信用調査会社を経て、コンサルティングファームへ。飲食店・小売店のコスト削減および購買業務改善のプロジェクトに従事。間接材購買や業務委託など様々な対象におけるコスト削減を成功させ、平成29年に独立。①コスト削減、②補助金・助成金活用、③生産性向上の3本柱で経営の効率化を支援している。

■ 西河 豊治

京都府中小企業診断協会 会員 株式会社 西河経営サポート 代表取締役、旅行企画 萬転 代表

令和5年度プロコンカレッジ卒業生。プロコンカレッジでは試験勉強ではわからなかった診断士の真髄を学んだ。

旅行会社を経営しながら自身の経験を活かし「旅行会社起業塾」を創設。コンサルタント業務も担う中、中小企業診断士の資格取得。ホームページからの集客を得意とし、観光関連業にも明るい。自身も中小零細企業の代表であるため、社長のお困りごとに寄り添う診断士を心がけている。

一般社団法人 京都府中小企業診断協会

〒600-8009

京都市下京区四条通室町東入函谷鉾町78番地 京都経済センター403

TEL 075-353-5381 FAX 075-353-7540

■こちらの [申込みフォーム](#) からお申込みください。

■お問合せ(担当): 坂田